# Präsentation Abacus eWall

#### Vortrag ca 40 Min:

- Wer sind wir?
- Produkte
- Diskussion wann & wo & mit wie viel kW & wie laden?
- Zielgruppen
- Physische Vorstellung Prototypen-Modul–Demontage-Zusammenbau und Photo Wallbox
- Wie passen wir zusammen?

#### Wer sind wir?

- Markus Ulrich, 56, Maschinenbau TU Dortmund, Hobby-Elektroniker, Erfinder, ca. 20 Patente
- Leiter des technischen think tanks geniusthingks, beschäftigt sich mit aktuellen technischen Themen wie e-Auto, Verkehrsleitsysteme, Ladesysteme, 3DP, uvm.
- Ingenieure in Indien und China für Erstellung Spritzgussformen, Platinen, Wallboxen, Assembly, CFD, FEA, CAD, etc.
- ein Spin-off davon Abacus eWall, Ladesysteme



### Wallbox

995€ inkl Versand

> KFW gefördert mit 900€











#### DLM – Dynamisches <u>Gebäude-Lastmanagement</u>

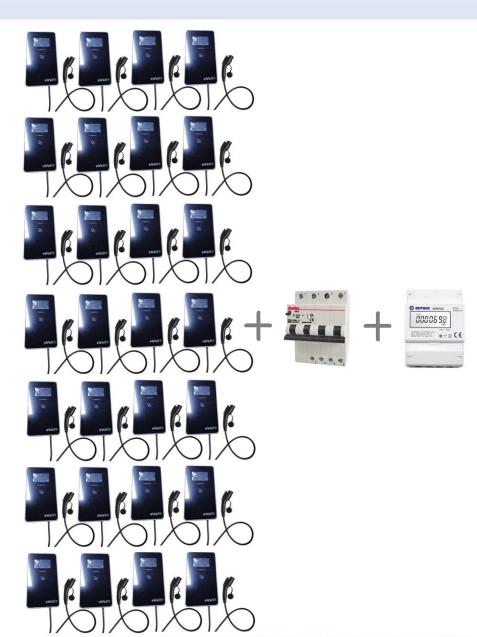


### Wallboxverbund

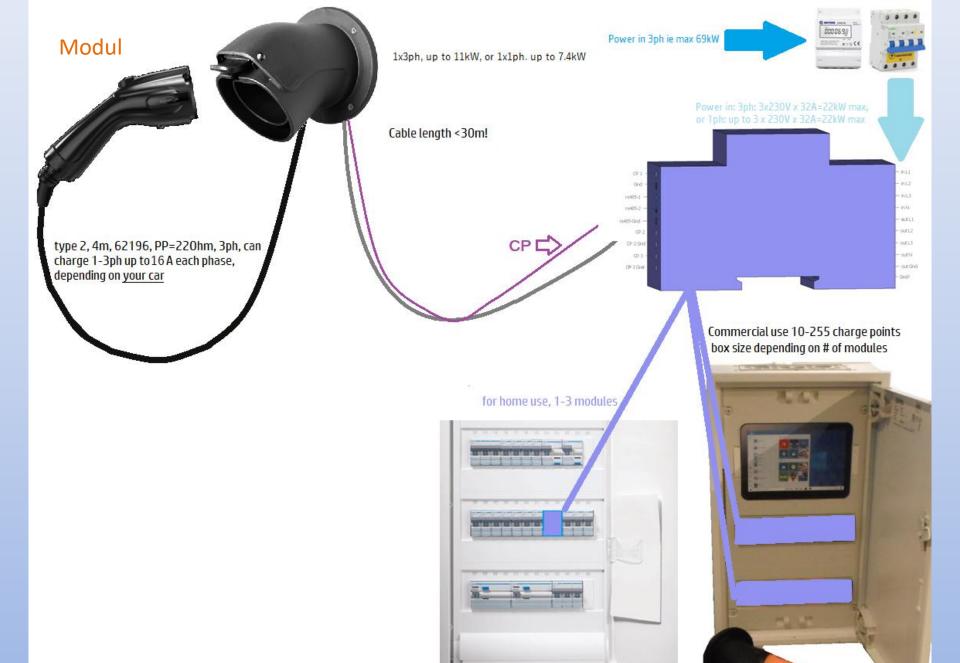








wir bieten alle Kombinationen zwischen 1 und 255 eWalls je max. 3 x 100A/69 kW je Wattmeter-Anschluss an



Module im Feldverteiler



### Displays: Das Vorgängermodell;)



### Kombination: Display-Charger

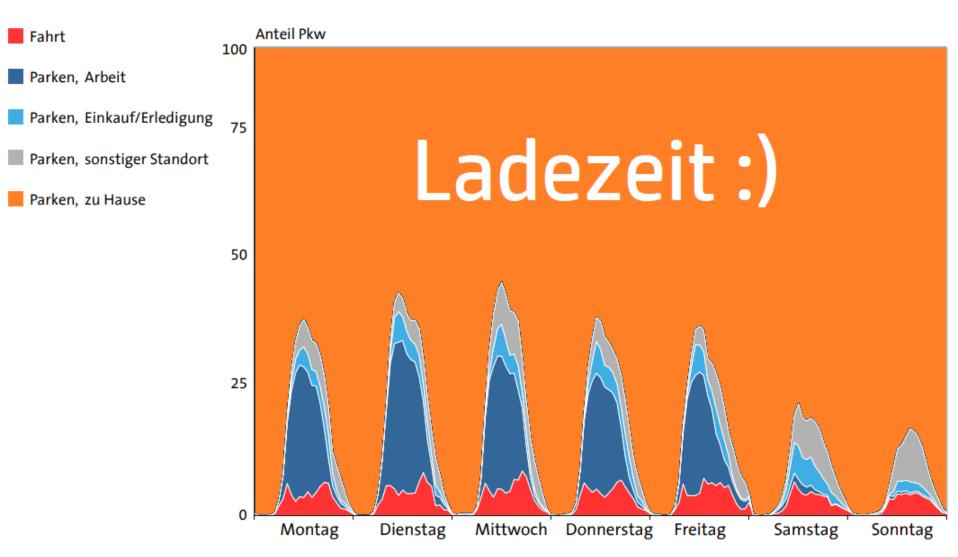




Diskussion: Wo & Wann & mit wie viel kW & wie laden & für wen sind die Produkte?

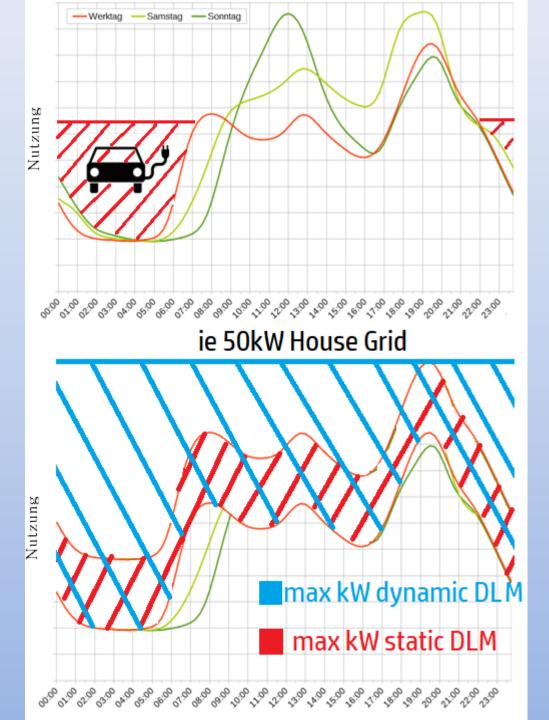
Wo: Immer zu Hause!

Anteil Pkw aus Privathaushalten nach Standort im Wochenverlauf

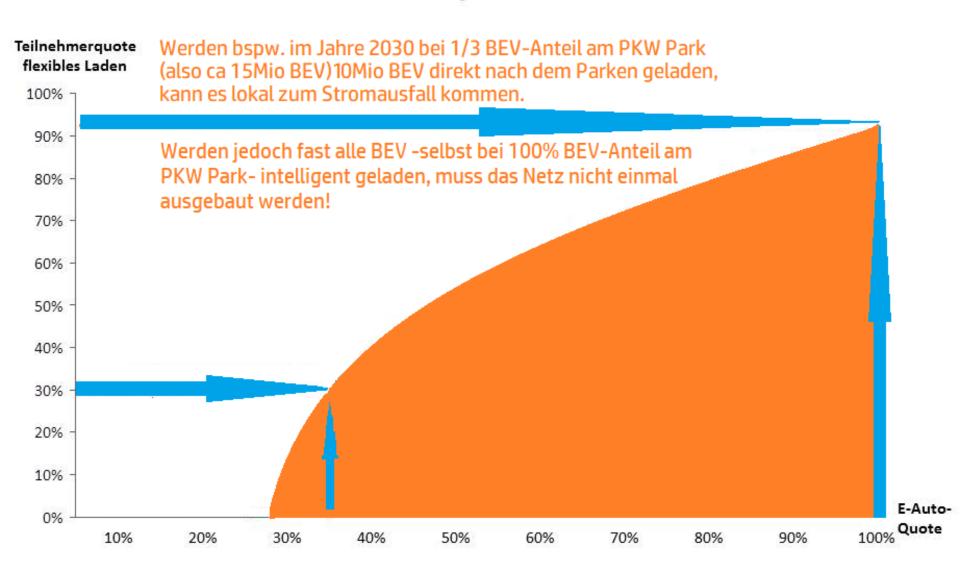


Angaben in Prozent; Wege als Pkw-Fahrer, nur Fälle mit vollständigen Angaben

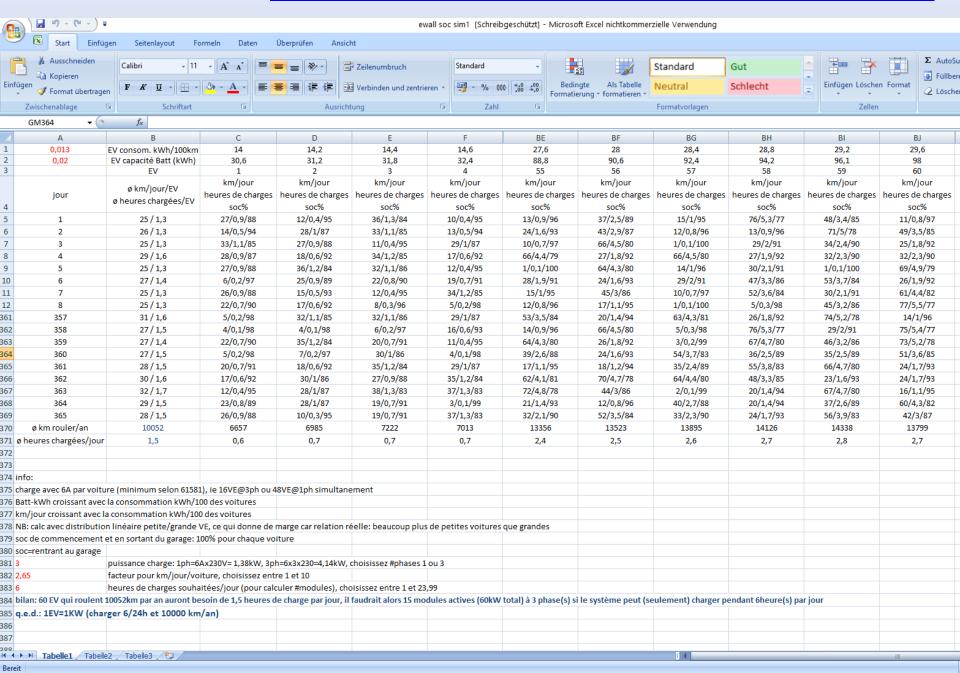
Wann: Immer Nachts!



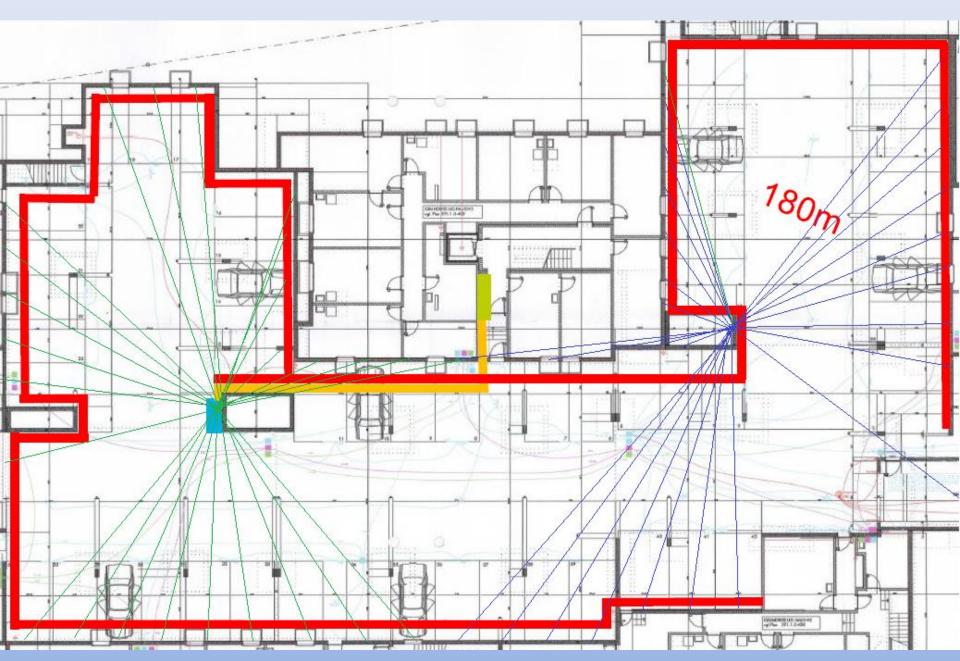
## Mindestteilnehmerquote am flexiblen Laden



### Mit wie viel kW laden? <a href="https://www.geniusthingks.com/Uploads/ewall%20soc%20sim1.xlsx">https://www.geniusthingks.com/Uploads/ewall%20soc%20sim1.xlsx</a>



### Wie installieren? Ring oder Stern?



### Vorteile der Ringinstallation:

•Nur 1-2 Kabel ringsum=weniger Installationsaufwand vor Ort

### Nachteile der Ringinstallation:

- •Fettes Kabel=Alle hängen von EINEM Kabel ab
- •Box am EV-Stellplatz (zB im Aussenbereich)=mehr Zerstörung durch
  - UV-Strahlen (Weichmacher)
  - •Thermische Schwankungen -20°C+70°C in Box, Hagel
  - •Risse=Insektenbefall, Staubeindringung, Feuchtigkeit zerstört Elektronik
  - Vandalismus & Diebstahl
  - =höhere Versicherungskosten, mehr Beanspruchung von Elektronik und Mechanik= höhere Ausfallraten

#### Nachteile der Sterninstallation:

Mehr Kabel=mehr Installationsaufwand vor Ort

#### Vorteile der Sterninstallation:

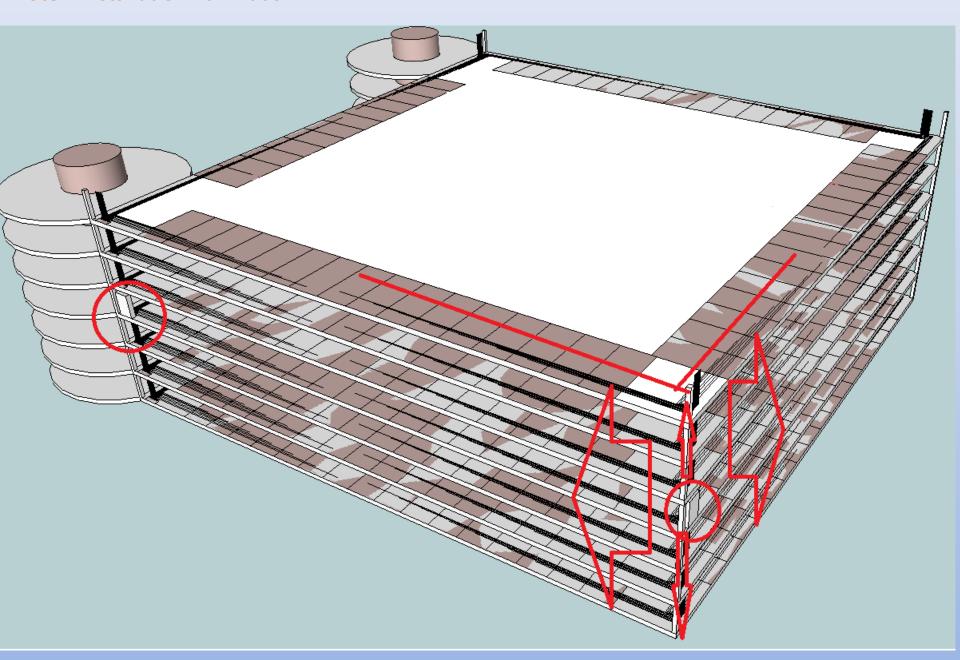
- Module sicher im Kasten im Innenraum=kein Angriff von Mensch/Natur
- •Bequem vorinstallierbar bei SSS bei eigener Schaltschrankfabrikation

=geringere Versicherungskosten, weniger Beanspruchung von Elektronik und Mechanik= **geringere Ausfallraten** 





### **Sterninstallation Parkhaus**



Wieso mit Display?

https://www.geniusthingks.com/Uploads/Wallbox-Displays%20Handel1.pdf Was kann der EV Ladecontroller?

https://www.geniusthingks.com/Uploads/Ladekapazitaet% 20der%20EVs.pdf

# **Zielgruppen:**

Privatkunden > EFH> Einzelbox /Einzelmodul





•Geschäftskunden > MFH, apartmentblock, Hochhaus bis Parkhaus> Boxverbund / Module im Sicherungskasten





•Geschäftskunden > Geschäfte mit Parkplätzen (GEIG-Gesetz)=Aldi, Lidl & Co., IKEA, Obi, Bauhaus, etc.> Display Charger, 2 S., Touch, Scanner, 2-4 Charger, AC/DC, 11-50kW





•Kommunen > Parkstreifen , Aufladen und Informieren oder Werbefläche verkaufen und Einnahmen generieren/Charger refinanzieren, evtl. Deal mit Clear Channel/JCDecaux/Wall etc. zur Werbeplatzvermarktung > Display Charger, 2 S., Touch, Scanner, 2-4 Charger





Physische Vorstellung Prototypen-Modul–Demontage-Zusammenbau

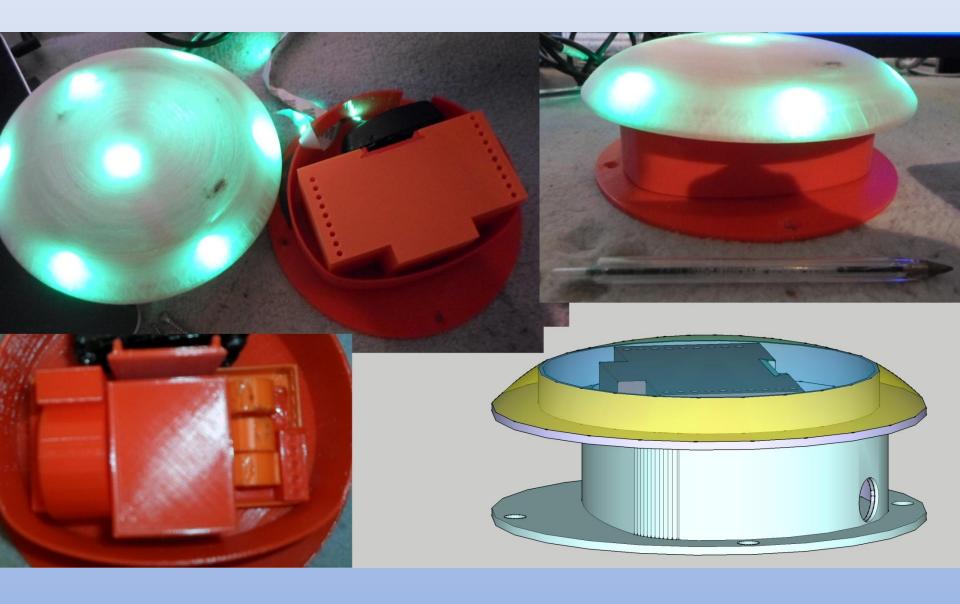


Photo: Box beim Nachbarn und 16 Boxen für erstes gemeinsames Projekt



### Wie passen wir zusammen?

- Test unserer 16 Boxen in einer Tiefgarage/Parkhaus?
- •Schaltschrank: Montage unserer Module?
- Aufstellung/Installation §13 NAV Boxen/Module?
- Marketing? Kontakt zu E-Werken? Zu Kommunen?
- Produktionslinie Wallboxen / Module? Made in Germany?

s. Heidelberger Druck

### •Investition=Geschäftspartner? Finanzierung Mietkaufsystem?

(Idee: Frontrunning=Installation aller Stellplätze auf einen Hieb.

Beim 15 Jahresvertrag bspw. kosten 50 LP gerade mal 193€ mtl.

Nur der EV-Nutzer zahlt zusätzlich 9,95€ im Monat zzgl. Strom.

Selbst bei einem Marktanteil von nur 0,54% wäre der "unangreifbare" Gewinn enorm.

Bonus: Durch sofortige Aktivierung der 50LP in der Bilanz: Förderung 900€/LP abgreifen, zB 45000€

kassieren, aber nur Installation und 193€ mtl zahlen=ca. erste 10 Jahre keinerlei Kosten!)

Für SSS/Abacus hiesse das: Der Staat zahlt den Selbstkosten-Aufwand des Frontrunnings, der Vertrag bringt nur noch Gewinn ohne Aufwand für die nächsten 15 Jahre und darüber hinaus.

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit, Fragen?



Mietkaufsystem. Idee: Frontrunning=Installation aller Stellplätze auf einen Hieb. Beim 15 Jahresvertrag bspw. kosten 50 LP gerade mal 193€ mtl. Nur der EV-Nutzer zahlt zusätzlich 9,95€ im Monat zzgl. Strom. Selbst bei einem Marktanteil von nur 0,54% wäre der "unangreifbare" Gewinn enorm.

